

Computers and Communications

夢の架け橋

MITANI お客様情報誌

2016年

73号

お客様と当社をもっと強く結びつけ、ご要望をさらに深く受け止めて、より大きなご満足をお届けしたい。
この情報誌を架け橋として、コンピュータ アンド コミュニケーション

- ミタニトピックス
- ビジネスソリューション
MDM
- ユーザー訪問
轟産業株式会社 様
株式会社ミヤシゲ 様
- 製品紹介
- 部門紹介
- ゆめの博士
仮想現実
- ミタニノヒトビト

ミタニトピックス

「Google Atmosphere Tokyo 2016」に 当社もブース出展をしました。



2016年6月14日（火）、15日（水）の2日間、グランドハイアット東京において、Google 様主催イベント「Google Atmosphere Tokyo 2016」が開催され、当社もブース出展を行いました。

文部科学省が「学校におけるICT¹⁾環境整備」の一環で、「アクティブ・ラーニング：1人1台の端末配備」を推し進めていることもあり、「Google for Education²⁾」がにわかに注目を浴びています。

当日は全国からICT検討をする教育機関が「Google for Education」の具体的な活用方法を求めて参加。当社も「Google for Education」の意欲的な導入相談を多数お受けしました。



1) ICT…情報・通信技術の総称。IT。

2) Google for Education…Google 社が提供する、教育者・学生向けサービス。

「モバイルワークを変える！ Windows 10 活用セミナー」を開催しました。

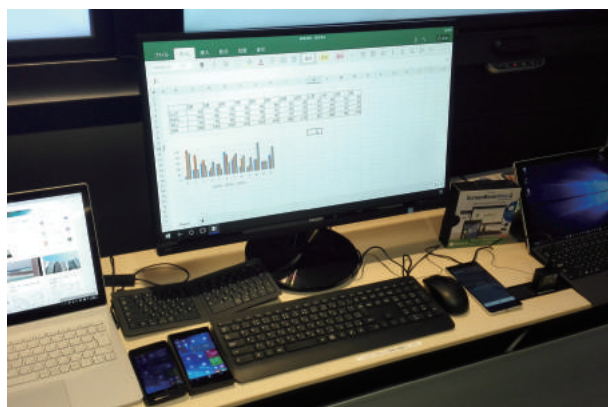


2016年2月23日（火）に日本マイクロソフト品川本社にて、「モバイルワークを変える！Windows10活用セミナー」を開催しました。

本セミナーでは、Windows10が

ら始まる「Windows as a Service」で、企業のIT部門はどのサービシングモデルを選ぶべきか、Windows Phone はどう活用していくべきか、をご紹介しました。

Windows Phone を外部ディス



プレイに接続しPCのように使える新機能「Continuum」のデモも行い、「未来のワークスタイルを想像できた」などの声を頂いております。



iPhone / iPad、Android 端末の企業への普及が本格化しています。

モバイルデバイス管理 (MDM : Mobile Device Management) は、それらを安全・効率的に管理するために必須のビジネスソリューションです。

MDM (Mobile Device Management)

1. MDM とは？

リモートで複数のモバイル端末を管理するときに使用する運用ツールです。

2. MDM で何ができるのか？

遠隔から複数のモバイル端末に対して、次のようなことができます。

- ・紛失時にリモートロック、リモートワイプで情報漏えいを防止
- ・アプリのインストール制限
- ・必須アプリ消去不可
- ・配布した端末が利用されているか (故障) の判断
- ・GPS で端末検索
- ・操作履歴チェック
- ・一括でアップデートを強制的に実行

これらのことから紛失盗難対策、不正利用の防止、監視、情報収集、一括設定が端末に対して実現可能になり、セキュリティ向上と管理の効率化を図れることになります。

3. MDM のしくみ

管理者が MDM サーバから指示・命令を送り、これを受けた端末が MDM サーバとの間で通信してコマンドを実行し、さまざまなサービスを実現します (下図)。

4. 期待できる効果

管理業務の非効率を排除し、情報漏えいなどのリスクを回避することが期待できます。

端末利用者は、セキュリティや紛失リスク、複雑な設定に臆することなく安心して使用することができます。端末管理者にとっては、作業業務の負荷を改善することができ、管理コストを削減できます。

また近年は、モバイル端末だけでなく、Windows OS が搭載されたパソコンにも対応してきています。パソコン、モバイル端末を一括して管理できる環境が整いつつあり、MDM の利便性はますます向上しています。

MDM の歴史はまだ浅いですが、通信会社や端末メーカーなどから、サービスが次々に出てきています。

それぞれメリット・デメリットや利用の範囲があり、自社に合ったものを見極める必要があります。

弊社では、お客さまのご要望に合わせて MDM をご提供させていただいております。お気軽にお問い合わせください。

導入実績

- ・ MobiConnect
- ・ CLOMO
- ・ ABSOLUTE

■お問い合わせ先

情報システム事業本部

☎ 0120-188-022

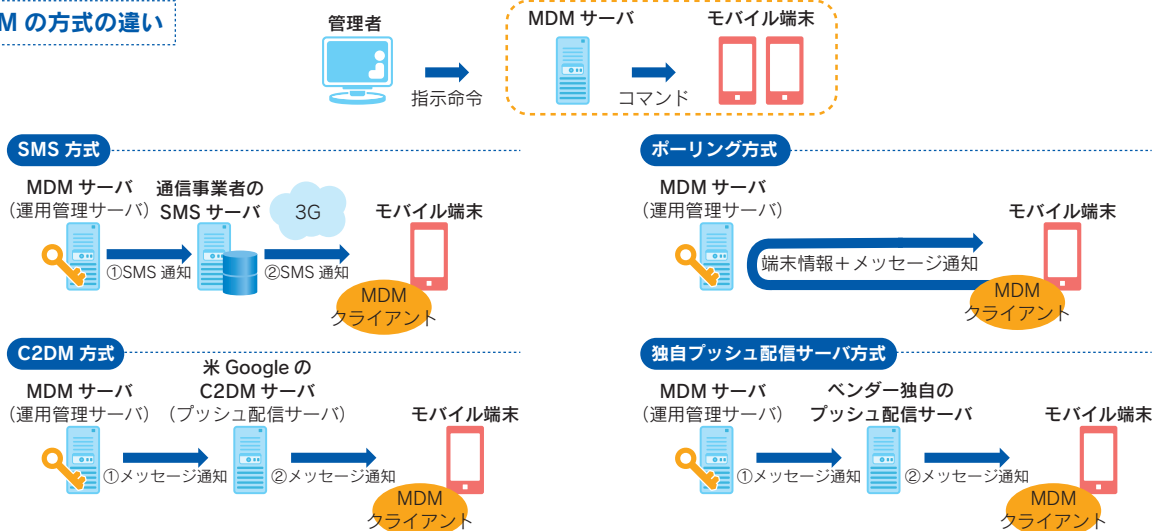
弊社ホームページにも
情報を掲載しております。

三谷商事 MDM

検索



MDM の方式の違い





ユーザー訪問

轟産業株式会社 様

轟産業株式会社様（以下、轟産業様）は福井県福井市に本拠を置く工業技術専門商社。長らく紙ベースでの就業管理を行っていましたが、40カ所以上の拠点から寄せられるデータの効率的な処理を目指し『e²-movE』の3パッケージを一括導入されました。



轟産業株式会社 常務取締役 総務部長
酒井 正晶 氏

■お客様よりひとこと

当社から三谷商事さんの本社までは車でわずか5分程度。業務システムというのはおそらく、どの製品も機能的に大きな差はないと思いますが、顔の見える距離にあるというのは何より心強いですね。サポート体制も、メール、電話、直接訪問、リモート操作などと多岐にわたっており安心して使用できます。

DATA

轟産業株式会社

所在地：福井市毛矢3丁目2-4
URL：http://todorokisangyo.co.jp
TEL：0776-36-5520
設立年：1954年（昭和29年）
業務内容：工業計測器、環境関連機器などの製造・販売
従業員数：505名
拠点：47拠点

「保守面を見据えて」
当社製品の導入を決定

企業様の『e²-movE』導入に当たっては、「販売管理」「会計管理」などパッケージ単体でのご注文となることが多い中、同社からは「就業管理」「人事給与」「Web給与明細ダウンロード」と一度に3つのご発注をいただきました。ウェブを介した給与明細ダウンロードについては他社製品がすでに稼働していましたが、「就業管理」や「人事給与」と密接に関わるデータ処理ということで併せて検討いただいた経緯があります。

酒井氏から最初のご相談をいただいたのは2014年10月ごろ。「就業管理については手書きの届け出を基本としていましたが、原本を各拠点から郵送して本社で一括処理するという大変さがありました。集計も、本社の担当者がほぼ一人でやっている状況だったのです」。同社ではすでに、売上・仕入などの販売管理について他社様のアプリケーションを導入しており、就業管理システムに

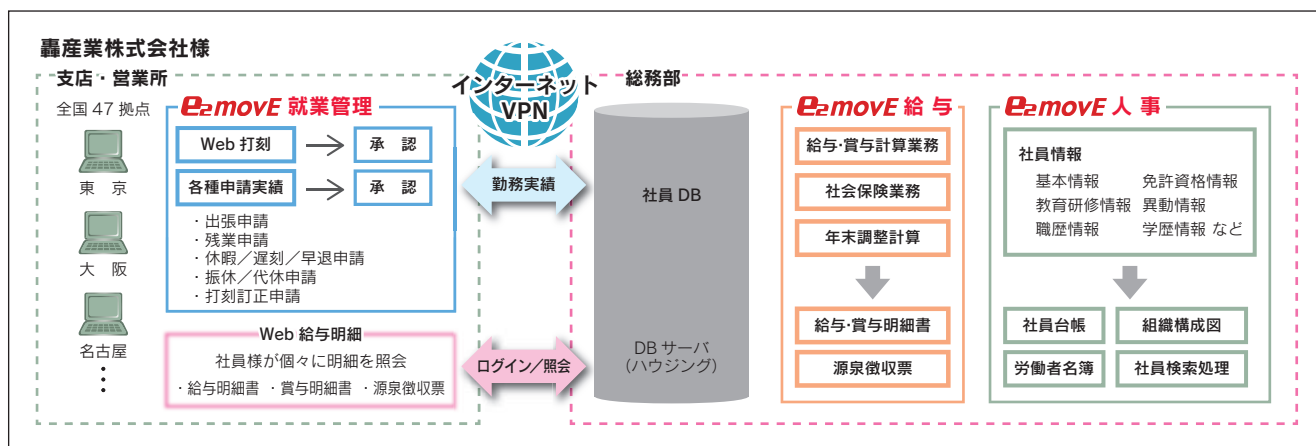
についても他社様の製品がまず候補に挙がったそうです。

「他社製品を導入する際の不安材料としてあったのが、ソフト開発元の営業拠点が福井にないことでした。販売管理システムでは、バージョンアップなど開発元から送られてきたCDを社員がインストールする必要もあり、メンテナンス面を見据えて最終的に三谷商事さんの製品を入れる話がまとまりました」。

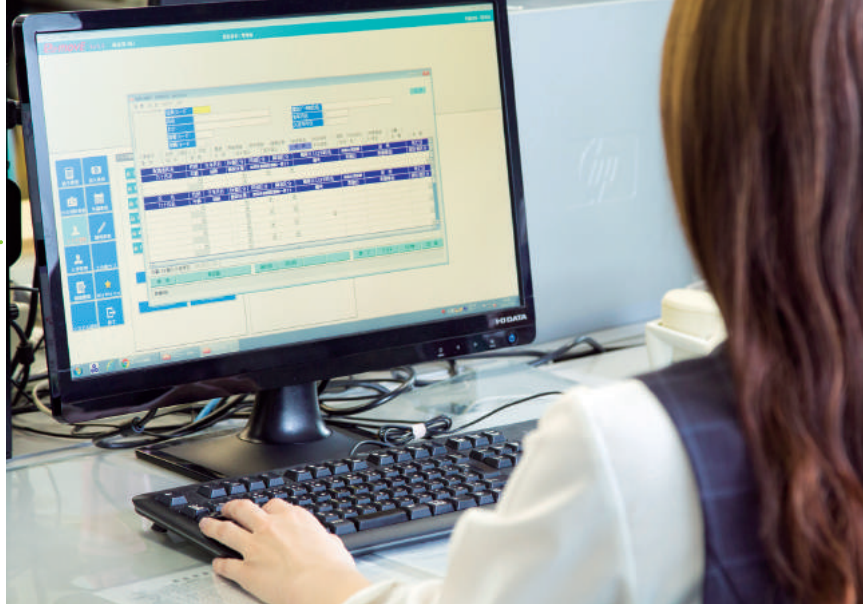
多拠点からの接続でも
快適な使用感を実現

2015年3月に正式ご発注をいただいた後、『e²-movE』の社員台帳を同社のフォーマットに合わせたり、既存システムからのデータ移行、申請処理のワークフローに必要なマスター設定を順次行い、8月には本社でテスト稼働を実施。導入前の約1カ月をリハーサルにあて、エリアごとの説明会を行うなどして、スムーズな導入を目指しました。

昨年10月に全社で稼働が始まっ



▶ 操作画面は全画面表示が可能で、広々とした作業領域でデータ処理することができます。



た『e²-movE』は、外部に設けたデータセンターに収容されています。同社では2006年、ISO14000:2004の認証取得に合わせて全社的にグループウェアを導入した際、BCP（事業継続計画）などの観点から、それまで社内にあったサーバを外部データセンターに移すという運用を始めており、『e²-movE』もその運用に沿った形となっています。

グループウェア運用に合わせ、各拠点で個別に契約していたネット回線の高速化・集約化を図ったこともあり、各拠点から『e²-movE』への同時アクセスに対しても、快適な使用感でお使いいただけているとのこと。先行導入した部門では社員が自身のパソコンを使い、出勤・退勤の記録を付けたり、残業や休暇などを申請するシーンも日常的となっています。酒井氏は「販売管理システムはすでにクラウドサービス上に移行しており、データセンターでは『e²-movE』だけが稼働しています。今後、バージョンアップに合わせて『e²-movE』もクラウド対応になれば」と期待を寄せます。

社員マスターを共通化し シームレス連携に寄与

『e²-movE』稼働より約10カ月が経過した同社。就業管理などを担

当する経理課の石本氏は「『就業管理』『人事給与』『給与明細ダウンロード』と3つのシステムをまたいで作業していますが、社員マスターの共通化が図られているため、異なるシステムであることを意識せずに使うことができます。今年の年末調整の時期は、システムの利便性をすごく実感できそう」と顔をほころばせます。

酒井氏は『e²-movE』導入の経緯を「当社はもともと、各拠点が独立して機能しているという『縦割り文化』の企業で、就業管理システムはその企業文化にいわば横串を刺すような存在でした」と振り返った上で、「このシステムは三谷商事さんの社内でも使われているものだと伺いました。必要十分な機能がほぼ盛り込まれており、大幅なカスタマイズを加える必要が無くよかったです」とおっしゃってくださいました。

コストパフォーマンスの検証はこれからとしながらも、「これまで紙ベースで行っていた作業が効率化できることは事実で、事務作業にかかる人員を増やさずに済めば、費用対効果の高い買い物だったといえるのでは。従来の就業管理のワークフローも大きく変わるので、幹部の意識改革にもつなげていきたいです」と力を込めます。



轟産業株式会社
経理課
石本 衣里 氏

お客様よりひとこと

Excel データを読み込み・書き出しするのが便利ですね。Excel では社員ごとの住民税額など変動要素のある数字を一覧にしているのですが、従来は手作業の繰り返しが必要で大変でした。



営業担当
情報システム事業部
福井支店
高塚 広太郎

担当営業マンよりひとこと

轟産業様に当社のシステムを導入頂き夢のようです。日頃のサポートはもちろん、今後も轟産業様のお役に立てるよう提案していきたいと思っています。



技術担当
情報システム事業部
システム部
システム2課
中野 究
水野 吉英

担当 SE よりひとこと

轟産業様の人事、給与、就業管理システム導入に携わることができ大変嬉しく思います。今後も素早いサポートを心掛けていきますので、引き続きよろしくお願い申し上げます。



ユーザー訪問

株式会社ミヤシゲ 様

管材卸売の企業で北陸トップシェアを誇る、富山県射水市の株式会社ミヤシゲ様（以下、ミヤシゲ様）。取り扱い品目数・約 4 万 6,000 点、得意先数・約 3,000 件という膨大なデータ処理を効率化すべく、2016 年春、当社の『e²-movE』を導入いただきました。



株式会社ミヤシゲ
総務部 情報システム課 課長
高橋 久夫 氏

■お客様よりひとこと

思い返せば、初めて話した営業担当さんの人柄に惹かれたのがお取引のきっかけでした。競合製品が多い中、営業担当さんのハートや蓄積されているノウハウというのはお金に換えがたいものがありますから。三谷商事さんが北陸を起点に営業展開されていることも、安心してお任せできるポイントの一つです。

DATA

株式会社ミヤシゲ

所在地：富山県射水市戸破針原 53-12
URL：<http://www.miyasige.co.jp>
TEL：0766-56-5150
設立年：1945 年（昭和 20 年）
業務内容：流通・企画提案・設計積算・施工管理・メンテナンス・製造加工
従業員数：110 名
拠 点：8 拠点

ダイレクト受注踏まえ 一步先のインフラ構築

ミヤシゲ様と当社のお取引が始まったのは約 15 年前。パソコンなどハードウェアを取り扱わせていただくことからスタートし、2007 年に『e²-movE』の前身に当たる『^{あきな}し師』の導入を決めてくださったことをきっかけに、お付き合いが深まってきました。

「業務システムはそれぞれ一長一短があると捉えており、『^{あきな}し師』の導入も機能面というより、他のベンダーさんにはない三谷商事さんの姿勢が決め手になりました。こちらが疑問に感じたことや提案を求めたことについて、三谷商事さんは必ず返してくださいました」と高橋氏は振り返ります。

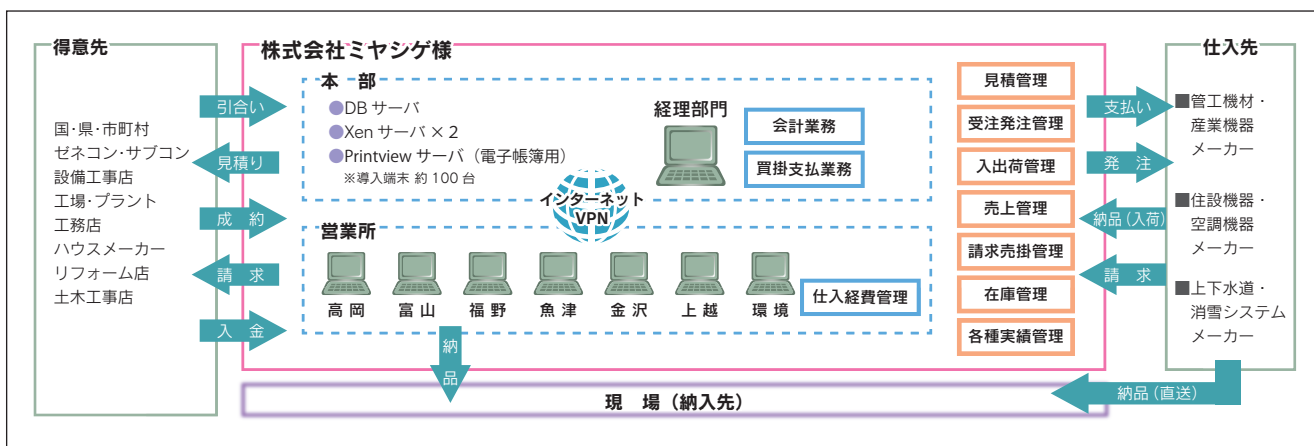
以来、9 年間にわたり『^{あきな}し師』を使ったださる中で、商品の仕入先・得意先とのやりとりもネットを介することが当たり前になりました。導入時点では社内の PC も 1 人 1 台という環境ではなかったそうですが「モ

バイル端末を使い、建設現場などからウェブを介した直接発注の時代が来るはず」と、将来を見据えて『e²-movE』でのインフラ再構築に着手したのだといいます。

「管材業界は非常に特殊な業界で、例えば物品の寸法の単位を表す際に『^ふ分』や『インチ』など、単位表現が混在しています。商品コードの統一もなかなか進んでいません。こうした商慣習は簡単に身に付くものではなく、ノウハウの継承を考えると、業務システム入れ替えでベンダーさんをそうそう変えられるものではありません。」

報告書ペーパーレスで 担当者の作業が軽減化

ミヤシゲ様から『e²-movE』のご注文を受けたのは 2015 年 3 月。『^{あきな}し師』の運用実績を基に、取引先の協力を得ながら締め日・支払日の組み合わせを絞り込んだり、使用頻度の低かった機能を削除したりと、カスタマイズ項目を厳選して開発を進





▶本部サーバとの頻繁な通信を踏まえ、営業拠点のネット回線の高速化も行いました。

めていきました。

管材業界の商慣習にマッチした『e²-movE』を作り上げるべく、導入プロジェクトは各営業拠点の社員が加わる「全員参加型」で進行。ミーティングでは当社が用意したプロトタイプを実際に操作してもらい、入力項目のカーソルの動きなど、使い勝手についても一つひとつ確認をしていきました。実際にPCを使ったことで打ち合わせも白熱し「2時間もやっていると会議室が熱気でムンムンしたほど」だったそうです。

約1年間の開発期間を経て導入された「ミヤシゲ様版『e²-movE』」で注目すべきは、紙ベースだった各拠点からの仕入・経費報告書を電子化して組み込んだことにあります。導入前には「ピーク時には各拠点から一度にダンボール計3箱分の仕入・経費報告書が届き、本部の担当者が1人で処理していた」といいますから、事務作業の軽減効果は今後さらに目に見えるものとなるでしょう。

「システム入れ替え後、初めての締め日で処理した請求件数は約700件。旧システムとの相違はわずか3件で、しかも原因が特定できるものばかりでした。当社の営業拠点数や扱い品目の数からいってこの数は驚異的です。『e²-movE』への移行プロジェクトは大成功でした。

高橋氏は笑みをこぼしながら、こう評価してくださいました。

共通ルールブック化で 仕事を融通できる体制に

今回の導入ではこの他、営業拠点ごと・得意先ごとに異なる掛率設定など管材業向け単価算出機能も充実。仕入先と得意先の顧客マスターも統合し、仕入と売上の相殺処理にかかるミスの軽減化も図っています。

「『商い師』時代に販売・購買・経理の各システムが分散していたのを、『e²-movE』導入を機に見直しました。将来、販売～支払いまでを見通せる一括管理システムにまで展開させようと、システム拡張を見据えた設計にしています。今回の導入はその布石ですね。」

各営業拠点で入力したデータが本部に設置したサーバの『e²-movE』に集約されることで、ワークフローのオープン化にもつながりました。「社内に『e²-movE』という共通のルールブックができたことで社員が互いに仕事をフォローしやすくなる環境が整いつつあります。当面の課題は、『e²-movE』が当社にもたらす長期的なメリットを社員に示していくことです」と、高橋氏は意欲を見せてくださいました。



株式会社ミヤシゲ
本部経理課
此川 永里子氏

お客様よりひとこと

営業所から「手書き書類が減った」という感想が来ています。個人的にはExcelファイルのエクスポート・インポート機能が便利で、さまざまな数字の集計に活躍してくれそうと期待しています。



◀営業担当
情報システム事業部
富山営業所
小野寺 純

担当営業マンよりひとこと

ミヤシゲ様の基幹システム導入に関わらせていただき、大変嬉しく思います。今後もお客様の課題解決をお手伝いさせていただきます。よろしく願いいたします。



◀技術担当
情報システム事業部
システム部
システム2課
大塚 哲雄
大嶋 理一郎

担当SEよりひとこと

皆様の貴重なお時間と沢山のご意見をいただき、新システムを構築することができました。ありがとうございました。継続して提案、サポートさせていただきますので、今後とも宜しく願い申し上げます。

製品紹介

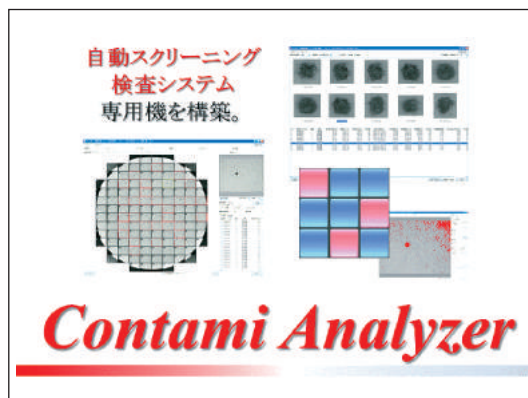
三谷商事の新製品をご紹介します。

自動異物検出・解析システム

コンタミ

アナライザー

「Contami Analyzer」



「Contami Analyzer」は顕微鏡やデジタルマイクロスコープでなければ識別できない微小な粒子を画像処理を利用して検出し、自動的に粒子サイズごとの分析を行うことができるシステムです。

メンブレンフィルタやウェハーといった様々な対象物に対応でき、

ルーチンの品質管理を高精度かつ容易にお客様へご提供することができます。

検査結果の編集や高倍率観察へのフィードバックなど、解析後の操作面でもご評価いただいております。

ご興味のある方はお気軽に弊社までお問い合わせ下さい。

■お問い合わせ

情報システム事業部

ビジュアルシステム部

0776-20-3570

<http://www.mitani-visual.jp/>

※ホームページにお問い合わせフォームがございます。

法人向け格安 SIM なら
安定品質の IJ モバイル

「格安 SIM 定額プランライト」



IJ モバイルサービスの「定額プランライト」は、Wi-Fi ルーターやスマートフォンを格安で運用するための SIM カードを提供する、法人向け通信サービスです。

定額プランライトでは、毎月の通信量を 3GB から 6GB まで細かく選択できます。余った通信量は翌月ま

で繰り越せるので、通信費をムダなく節約できます。

データ通信専用 SIM カードをご利用の場合は月額 900 円（通信量 3GB / 月）、音声通話機能付 SIM カードの場合は、データ通信費用に別途月額 700 円 + 通話料でご利用できます。

■お問い合わせ

ビジネスパートナー営業部

03-5949-6211

sim@mitani-corp.co.jp

私たち情報システム事業部公共システム営業部は、営業と技術の2つの課で構成されております。

事業内容は、主に官公庁・教育機関向けにICTを活用する環境の構築および運用支援サービスをご提供しております。

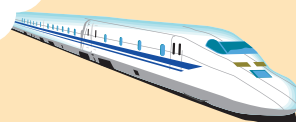
お客様第一を掲げ、様々なご要望にお応えできるよう全力で努めてまいりますので、よろしくお願い申し上げます。

ICT…情報・通信技術の総称。IT。



スタッフのスキ×コレ!

私たちの心に残っている「思い出の旅先」をご紹介します!



山田 美穂



私の旅行の思い出の場所は、とにかく絶景だった、山口県の秋吉台・秋芳洞です。

日本三大鍾乳洞のひとつで、鍾乳洞の中は道路が整備されているので、ゆっくり歩いて自然の迫力を感じながら観光できます。

また、エレベーターで地上に出ると石灰岩が点在した草原が広がっていて、初夏の眩しいぐらいの緑が本当にきれいで、とても感動しました。

この草原は、季節によって見える景色も違うようで、他の季節にも訪れてみたいなあと思います。

辻 俊一郎



いつも田んぼ仕事ばかりで、休日ゆっくり過ごしているというイメージのない両親を連れて、姫路城から鳥取砂丘、鳥取の温泉で一泊して、天橋立を巡る旅行をしました。

姫路城は修復が終わったばかりの白い外観が非常にきれいでした。砂丘は思っていた以上に広く、驚きました。天気がよければ、海とのコントラストがきれいなのだろうと思います。

最近は道の駅があちこちに充実していて、車での移動中も、ちょくちょく地元の名産が買えて、楽しかったです。

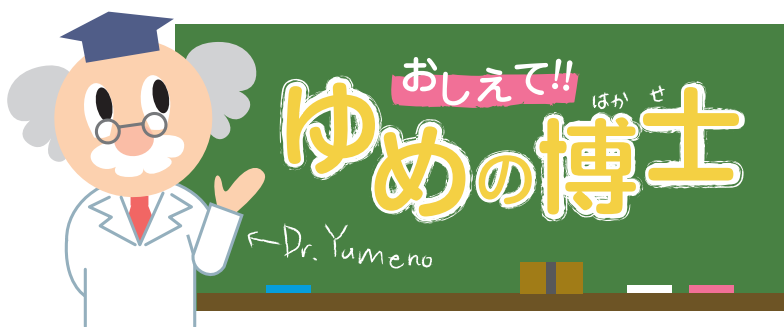
野坂 優介



私は自転車で旅行に出かけるのが好きです。旅行といっても、あらかじめ道を決めて出かけるのではなく、「今日は海の方に行こう」とだけ決めてなんとなくマイペースにペダルをこぐのが好きです。そうすると、車に乗っている時には気づかなかった風景や、思いがけず景色の綺麗な場所を見つけることができます。

これから自転車シーズンの到来です! 自転車は筋肉痛になることも少ないので、継続的な運動としてもおすすめです!

一緒に自転車で旅行に出かけませんか?



博士がイメチェン!?

助手侍: 博士! 眼鏡を変えたでござるな! 似合うでござるよ。

ゆめの博士: おお、助手侍よ、よくぞ気づいてくれた。しかしこれはただの眼鏡ではないぞ!?

メガネ型ウェアラブルデバイスじゃ!

侍: めがねがたうえ…?

博: ウェアラブルデバイス。簡単に言うと体に装着して利用する端末じゃ。

侍: 拙者もかけてみたいでござる! 博士! 貸してくだされ!

博: ほれ。普通のメガネのようにかけるんじゃ。

侍: むむ! 何もないところに時計が見えるでござるよ!

博: それは仮想現実という技術じゃの。



全ヶ国語ナビゲーション!?

博: 仮想現実とは、最近では大きくAR、MR、VRの3つに分けられるのじゃ。

侍: では、このメガネはどれに分類されるでござるか?

博: これはARという技術じゃの。ARというのは“Augmented Reality”の略で、日本語では「拡張現実」といわれておるぞ。現実の世界にCGやホログラムで情報を付け足しておるのじゃ。時計などはただ単に表示しているだけじゃが、GPSなどと連

携する技術も研究されておるのじゃ。

例えば東京オリンピックでは、AR技術を用いて様々なサービスを提供しようとしておるぞ。

侍: どのように使うか想像がつかないでござる…。

博: 例えば道案内。道路標識や看板は日本語で、外国人には不向きじゃ。目的地へ着くのにひと苦労するところじゃが、自分の位置と目的地からナビゲーションシステムを呼び出し、母国語で誘導するんじゃ。

侍: 近未来的でござる…そのような技術が確立されつつあるとは…!!



車は自宅で選ぶ時代!?

侍: がぜん興味が湧いてきたでござる! 博士! MRとVRについても教えてほしいでござる!

博: ふむ。ではMRから説明しましょう。MRは“Mixed Reality”の略で、「複合現実」と訳されるものじゃ。

侍: 全然想像もつかないでござる…ミックスというからには何かを混ぜているのでござるか?

博: MRはCGなどで作られた仮想情報に現実の情報を混ぜ合わせるのじゃ。例えばお前さんが車の購入を考えているのに、近くに車屋がなかったらどうするかな?

侍: 拙者は文明の利器を使いこなしているでござる! インターネットで検索したり、カタログ

を取り寄せるでござる!

博: そうじゃな。しかしカタログや画像では実物の大きさや色合いなどがわからないから最終的には自分の目で見たいと思わんか? MRを使えば、現実世界上にCGの車を融合して実際に目の前に車があるかのように見せることができるのじゃよ。ARとの違いは、ARが現実世界を主軸にしているのに対し、MRは仮想世界のものに現実の情報を上書きしていると言える少しはわかるかの?

侍: CGだから色も簡単に換えられるのでござるな。家にその車があるイメージがふつつつと湧くでござろうな!

博: 他にも医療分野や、危険な作業現場のシミュレーション等でも使われておるようじゃぞ。貴重な経験や体験を他の人と共有できる時代がそこまで来ておるのじゃ!



もう一人の自分になれる!?

侍: いよいよVRでござるな!

博: うむ。VRは“Virtual Reality”、これこそが「仮想現実」と呼ばれておるものじゃ。バーチャル世界と言えば聞いたことがあるかの?

侍: 聞いたことがあるでござるな!

博: VRは完全に現実の世界とは異なった、人工的に作られた仮想世界に没入して、様々な体験が

できるものじゃ。この頃じゃとVR用のゲーム機も登場しているの。頭部装着ディスプレイとセットになっていて、仮想現実で主人公の体験ができるというわけじゃな。

【侍】主人公目線でゲームが進んでいくというのが今までになくて面白そうでござる！



これからの仮想現実

【博】2016年はVR元年とも言われるくらいAR、MR、VRの技術

が注目されている年じゃ。

ここ5年のうちにも市場規模は数兆円になるとの予測もあるのじゃ！主にはやはりゲーム。あとは医療や工学分野での応用への期待が大きいようじゃ！

【侍】AR技術を使ったスマホゲームが流行っていると聞いているでござるからなー。勢いを感じるでござる。…ビビビ！

【博】ど、どうした助手侍や！

【侍】閃いてしまったでござるよ…拙者、VRで刀の練習をするでござる！何もないところでものをCGで作れば、居合斬りの練

習ができるでござる！

【博】おお！それはいい考えかもしれない。スポーツ分野でも使えそう……!?

【侍】セイヤーッ！（ブンブン!!）

【博】こ、これ、研究室で刀を振り回すでない！あ、危ない！

【侍】とりゃーっ！（ブンブン!!）

【博】仮想現実を見ている時は、周りに人がいないかを絶対に確認してからやるんじゃぞーっ！

ミニノヒトビト

2016年春に入社した、三谷のユニークな新入社員をご紹介します。



情報システム事業部
公共システム営業部
吉田 広輝

■ワクワクを提供したい

三谷商事の情報システム事業部はメーカーに捉われずに一番良いものを選び、様々な組み合わせで商品を提供できる会社だと思い入社しました。

お客様にとって普通の買い物にならないよう、営業マンとして心がけていることがあります。それは、お客様が望んだもう一歩先のものをご提案することです。そうすればそれが驚きとなり、初めてお客様に心から満足いただくことができると思います。

「吉田さんに頼むと、いつもワクワクする提案をしてくれるね」。そんなことを言われる営業マンに、私はなりたいです。



情報システム事業部
ビジュアルシステム部 東京営業所
マキナリー 桜

■商社に入社したつもりが…

商社に憧れを抱いていた私が、入社後に配属された先はメーカー。しかも画像解析ソフトウェア。難しそうな響き、満載。自分が携わるとは思いもしなかった職種でした。

お客様の困っていることが、ソフトウェアで解決できる。入社後、私はそのことに感動し、メーカーの面白さに気付くことになりました。また、少しずつですが、海外のお客様ともお取引引きをし始め、やりがいを感じています。

IT化、少人化、自動化が進む中、受け継がれてきた伝統や手法を大切に、お客様の課題を解決する仕事をグローバルに展開していきたいです。



情報システム事業部
ビジネスパートナー営業部 関東グループ
田中 聡行

■最初に目標を決める

最初に目標を決めることで、それを実現するために必要なことを考えることができます。私は学生のとき、自転車で大阪から長崎まで行きました。

快適な旅にするべく、まずはバイクをして高性能な自転車を購入。体力作りはもちろん、トラブルに対処するためのスキルも身につけました。

本番ではそれらの下準備を経て、度重なるバンクや十数カ所の山道、予測していなかった雪道にも負けずに1,000Km以上を完走しました。

社会人としてこれからの長い道のりに向け、学生時代の初心を忘れず、目標達成のために一つひとつ確実に準備をしていきます。

GOUKA PRESENT FOR YOU!!

アンケートに答えて
**ダイソンの
ヘアドライヤーを
もらっちゃおう!**

**Dyson Supersonic™
(HD01 IIF)**

1名様に当たる!!



さらに! ▶▶▶▶▶
Wチャンスで!
QUOカード
1,000円分を5名様に!!



- 応募方法
同封のアンケート用紙にご回答いただき、下記 FAX 番号にお送りください。
FAX: 0776-20-3104
- 締切 平成28年10月31日
※プレゼントは11月下旬発送予定
※当選者の発表は賞品の発送を以て代えさせていただきます。



【表紙の写真】

表紙は、2014年11月より青森県上北郡六ヶ所村にて稼働開始している「陸奥風力発電所」です。

この発電所は国産大型風車2,000kWh×5基にて運営しており、一般家庭約5千世帯が1年間に消費する電力量を発電しています。

風車の周囲では地元特産の長芋や、家畜用牧草、デントコーンの作付けが行われております。

当社は地元の農家さんと共存し、風力発電事業を通じて地域の発展に貢献していきたいと考えております。

編集後記

ドローンやバーチャルリアリティ、人工知能など毎日のように新しい技術が取り上げられていますが、まだどれも実際に体験したことがありません。もうそろそろどれか買ってみようか検討中です。(3TB)

健康のためスポーツジムに通っていますが、年配の人が軽快に運動されていて感心してしまいます。見習わなくてはと思いつつも、近くのジムへ行くにも車を使っています。(NTA)

製品紹介を担当しました。私も格安SIMに切り換えて早1年、OSのアップデートも問題なく乗り越え快適なスマホライフを送っています。未だに月々の支払い額を見ると感動してしまいます。(海苔)

今号の表紙、陸奥風力発電所の写真選定にあたり、ドローンで空撮した発電所の映像を見る機会がありまし

た。画質がすごい! なめらかな映像、絶妙な被写体との距離。…感動しました。(青い子)

ゆめの博士を担当しました。文章を書くのに一番苦労するのは、「今から書くぞ!」と思いつくこと、ということがよくわかりました。一念発起を今年の残りの目標にします。(TAIL)

福井に来て1年が経ち、やっと田舎の良さに気づき始めた都会っ子です。自分も記事を書いた経験のあるミタニノヒトビトを担当しましたが、新入社員のフレッシュさを分けてもらい元気になりました!(小花)

会社に入社して満10年が経ちました。いろんな事がありましたが周りの皆様のおかげで何とか勤めることができました。ありがとうございます。次の10年に向かって頑張りたいと思います。(どりちゃん)



三谷商事株式会社

情報システム事業本部	〒910-8510 福井市豊島1-3-1(第3三谷ビル2F)	☎(0776)20-3102
情報システム事業部		
東京支店	〒171-0033 豊島区高田3-28-2(FORECAST 高田馬場1F)	☎(03)5949-6226
中部支店	〒460-0002 名古屋市中区丸の内2-12-13(丸の内プラザビル6F)	☎(052)220-0177
豊田営業所	〒471-0034 豊田市小坂本町1-13-11(富士火災豊田ビル4F)	☎(0565)32-0061
関西支店	〒532-0003 大阪市淀川区宮原3-5-24(新大阪第一生命ビルディング12F)	☎(06)6399-4663
京都営業所	〒600-8216 京都市下京区西洞院通り木津屋橋上ル(辰巳ビル1F)	☎(075)343-0322
神戸営業所	〒650-0031 神戸市中央区東町126(神戸シルクセンタービル4F)	☎(078)333-5356
公共システム営業部		
公共福井営業部	〒910-8510 福井市豊島1-3-1(第3三谷ビル2F)	☎(0776)20-3201
公共敦賀営業所	〒914-0076 敦賀市元町5-7	☎(0770)24-3028
福井支店	〒910-8510 福井市豊島1-3-1(第3三谷ビル3F)	☎(0776)20-3109
金沢営業所	〒920-0025 金沢市駅西本町1-14-29(サン金沢ビル2F)	☎(076)222-2181
富山営業所	〒930-0008 富山市神通本町1-1-19(いちご富山駅西ビル1F)	☎(076)431-1045
ビジネスパートナー営業部		
関東グループ	〒171-0033 豊島区高田3-28-2(FORECAST 高田馬場1F)	☎(03)5949-6211
関西グループ	〒532-0003 大阪市淀川区宮原3-5-24(新大阪第一生命ビルディング12F)	☎(06)6399-5250
中部グループ	〒460-0002 名古屋市中区丸の内2-12-13(丸の内プラザビル6F)	☎(052)220-0504
電子デバイス部		
東京営業課	〒171-0033 豊島区高田3-28-2(FORECAST 高田馬場1F)	☎(03)5949-6236
中部営業課	〒460-0002 名古屋市中区丸の内2-12-13(丸の内プラザビル6F)	☎(052)220-0501
企画・購買課	〒910-8510 福井市豊島1-3-1(第3三谷ビル2F)	☎(0776)20-3484
ビジュアルシステム部		
東京営業所	〒171-0033 豊島区高田3-28-2(FORECAST 高田馬場1F)	☎(03)5949-6220
大阪営業所	〒532-0003 大阪市淀川区宮原3-5-24(新大阪第一生命ビルディング12F)	☎(06)6399-3755
開発課	〒910-8510 福井市豊島1-3-1(第3三谷ビル2F)	☎(0776)20-3570
システム部	〒910-8510 福井市豊島1-3-1(第3三谷ビル3F)	☎(0776)20-3103
営業推進部	〒910-8510 福井市豊島1-3-1(第3三谷ビル3F)	☎(0776)20-3080
技術管理部	〒910-8510 福井市豊島1-3-1(第3三谷ビル3F)	☎(0776)20-3107
情報企画部	〒910-8510 福井市豊島1-3-1(第3三谷ビル2F)	☎(0776)20-3102
文教営業部		
東京文教課	〒171-0033 豊島区高田3-28-2(FORECAST 高田馬場1F)	☎(03)5949-6226
関西文教課	〒532-0003 大阪市淀川区宮原3-5-24(新大阪第一生命ビルディング12F)	☎(06)6399-4663
京都営業所	〒600-8216 京都市下京区西洞院通り木津屋橋上ル(辰巳ビル1F)	☎(075)343-0322
神戸営業所	〒650-0031 神戸市中央区東町126(神戸シルクセンタービル4F)	☎(078)333-5356
広島営業所	〒730-0042 広島市中区国泰寺町1-8-20(国泰寺信愛ビル4F)	☎(082)545-5355
福岡営業所	〒812-0011 福岡市博多区博多駅前2-6-10(FKビル8F)	☎(092)473-0016

〈ホームページ〉<http://si.mitani-corp.co.jp/> ご意見、ご感想をお待ちしております。